



Pfeffer, Paprika und Curry – bei uns treffen sich die Stars der Geschmacksszene. In der Tradition der alten Handelshäuser kombinieren wir exotische Gewürze mit den heimischen Geschmacksklassikern. Und das mit großem Erfolg. Als innovatives und fortschrittliches Produktionsunternehmen betrachten wir uns als Dienstleister der weiterverarbeitenden Lebensmittelindustrie und des Gewerbes. Wir sind mit Begeisterung dabei, wenn es um Lösungen für unsere Kunden geht. Eine Begeisterung, die ansteckt. Vielleicht auch Sie? Wir suchen zu sofort eine/einen

### Key-Account-Manager (m/w/d)

Als Bindeglied zwischen unseren Kunden, unserem Technologen-Pool, dem Einkauf sowie den internen Verkaufsstellen sind Sie für ein breites Spektrum an interessanten Aufgaben zuständig:

#### Ihre Aufgaben

- Umfassende Betreuung von Key-Kunden und Akquisition von Neukunden im definierten Segment
- Erzielen der gemeinsam definierten Zielvereinbarungen
- Sicherstellung einer aktiven, strategieorientierten Marktbearbeitung im Sinne der Verkaufskonzepte, der Unternehmensziele und des Leitbildes der Pacovis GmbH
- Erkennen von Kundenbedürfnissen und Mithilfe bei der Erarbeitung von marktfähigen Lösungen
- Erarbeitung und Umsetzung von Verkaufs- und Marketingkonzepten
- Mitarbeit und Einbringen von Vorschlägen bei der Erarbeitung und Umsetzung von Projektaufgaben
- Berichterstattung bezüglich erreichter Ziele sowie Erarbeiten von Auswertungen und Entscheidungsgrundlagen zuhanden des Vertriebsleiters und der Geschäftsleitung

#### Ihr Profil

Sie verfügen über eine Berufsausbildung im Fleischwarenbereich oder einer anderen Lebensmittelbranche mit Ergänzung einer kaufmännischen Weiterbildung. Ein mehrjähriger Leistungsausweis im Vertrieb bescheinigt Ihnen Verkaufstalent, unternehmerisches Handeln, strategische Fähigkeiten sowie hohe Führungs- und Sozialkompetenz. Als handlungsorientierte „Macher-Persönlichkeit“ sind sie teamorientiert innerhalb der Firma und durchsetzungsstark am Markt. Ihre Flexibilität und hohe Belastbarkeit lassen Sie auch in hektischen Zeiten Ruhe bewahren.

#### Ihre Perspektiven

Es erwartet Sie die Herausforderung, in einem dynamischen Umfeld an den täglichen Aufgaben zu wachsen und an Kompetenz zu gewinnen. Sie stehen in enger Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung und dem Back-Office-Team. Sie arbeiten gerne selbständig und Ihre dienstleistungsorientierte Arbeitsweise verhilft Ihnen zu engen Kundenbindungen. Wir bieten eine Aufgabe mit grosser Selbstverantwortung, ein der Aufgabe entsprechendes Gehalt sowie einen Firmen-PKW (auch zur Privatnutzung).

#### Kontakt

Interessiert? Dann überzeugen Sie uns mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Foto und schicken Sie diese an nachfolgende Adresse: Barbara Wichmann, Pacovis food solutions GmbH, Zum Buckesch 9, 48336 Sassenberg, T +49 5426 8060-210, E-Mail: [barbara.wichmann@pacovis-food.de](mailto:barbara.wichmann@pacovis-food.de)